

Vous souhaitez devenir partenaire de notre réseau commercial PBM bloc

Cublys est agence exclusive du PBM bloc pour les régions Aquitaine, Basse Normandie, Bretagne, Haute Normandie, Nord Pas de Calais, Pays de la Loire, Picardie.

Cublys représente les Licenciés et les professionnels de l'Habitat pour la Construction en Parpaing Bois Massif PBM bloc de ces régions.

Cublys se caractérise par une offre diversifiée en produit naturel adaptés pour l'auto-construction, le prêt à décorer et le clef en main.

Opportunités : Licence disponibles.

Type de contrat : Licence exclusive sur une Zone.

Redevance minimum : 5.000 €

Formation dispensée : à définir suivant profil, prise en compte par le fond de formation.

Information :

Licencié Habitat et Immobilier.

Un Métier Indispensable.

Avez-vous un profil de licencié « Manager de Projets » ... ?

- Gestionnaire de réseau:

Prospecter, développer un portefeuille de clients particuliers et professionnels.

- Gestionnaire de projets :

Passionné par les clients il accompagne tous les projets jusqu'à leur termes en partenariat avec les acteurs du bâtiment.

- Animateur local:

Passionné par les matériaux naturels et écologiques il anime ses stands avec ses partenaires.

- Exemple:

Il mobilise les énergies pour préserver les intérêts du client et des entreprises.

- Qualité :

Respect des engagements et du travail accompli.

Êtes-vous prêt pour ce domaine d'application ?

Constituer le réseau de professionnel reconnu pour leur savoir-faire assure la responsabilité de leur travail. Le domaine d'intervention est vaste :

- Construction, habitation, logement, habitat de loisirs ...

- Rénovation, agrandissement.

- Aménagement de jardin et de cabanon.
- Eco-construction, mur, fenêtres, toiture, fondation ...
- Charpente, menuiserie, ébénisterie.
- Financement.

J'appartiens au réseau Cublys qu'en est-il?

- Liberté de décision et d'action dans le cadre du contrat.
- Indépendant et pas seul, je suis assisté à la demande.
- Gestionnaire de projet ayant des partenaires pour l'aboutissement du projet.

Un partenaire = un réseau

- Des outils d'informations simples d'utilisations et parfaitement adaptés, référencement internet, applications informatiques, documents techniques et commerciales.

Parcours de validation :

- Contact :
Etude de votre demande, délimitation de la zone géographique convoitée.
- Rencontre :
Mesure de l'ambition et des aptitudes, estimation du profil.
- Approfondissement :
Assistance administrative et financière puis validation.
- Analyse des capacités dans le domaine commerciale et technique.

Intégration et démarrage:

- Mise à disposition du Kit de communication.
- Kit informatique, logiciel, plugin...
- Présence et référence sur le site internet.
- Formation technico commercial 10 jours (2 x 1 semaines) espacé de 2 mois, délibération, remise du manuel : Savoir-faire Cublys.
- Remise des documents juridiques.

Mise en route :

- Assistance technique et commerciale, «Win/Win».
- Accompagnement de l'agent régional et du constructeur pour la gestion du projet, suivis des évolutions, assistance salon et autres manifestations.
- Accès aux demandes de projets.
- Partenariat et assistance technique.
- Formation continue et à la demande.